



ERWAN CHAUVEL

EMBARQUEZ AVEC VOTRE NOUVEAU CAPITAINE!



COMPÉTENCES

- **Contrôle de gestion:** Pour performer, il faut se donner des objectifs. C'est en les mesurant que l'on sait si les actions mises en place ont été efficaces.
- **Organisation et planification:** Des tournées de livraison en passant par la gestion de planning ou la production. Anticipation, coordination et rigueur sont les points clés de la réussite.
- **Productivité:** Qu'elle soit, en vente, en production ou en SAV, la mise en place d'indicateurs pertinents est indispensable pour piloter, améliorer et satisfaire le client final.
- **Adaptabilité:** Qualité indispensable qui me permet de gérer les priorités à plus ou moins long terme.
- **Management d'équipe:** Exigeant et juste, je reste à l'écoute des collaborateurs pour qu'ils atteignent ou dépassent les objectifs.
- **Conseil et vente:** Avec la satisfaction client comme ligne de conduite, je sais discerner besoins et attentes afin de proposer les bonnes solutions.
- **Gestion administrative:** C'est le guide des bonnes pratiques de l'entreprise. Elle définit les cadres juridiques, et doit faciliter le fonctionnement général.
- **Comptabilité:** Résultat, marge, trésorerie, CAF, rentabilité, il faut savoir se confronter à la réalité des chiffres pour prendre les bonnes décisions.
- **Résilience:** Sans cette compétence, on finit par régresser.
- **Recrutement et intégration:** Tous les réseaux sont bons à prendre pour recruter les perles rares. L'intégration, souvent négligée, reste à mon sens primordiale dans le processus de recrutement.
- **Gestion de conflits:** Qu'ils soient commerciaux ou sociaux, l'important est de trouver une solution satisfaisante pour toutes les parties tout en n'aggravant pas la situation.



PARCOURS PROFESSIONNEL

Gérant D'entreprise Le nettoyeur Auto - St Brieuc - Freelance
01/2009 - 09/2022
2018 - 2022

- Relancer une entreprise en difficulté
- Recrutement
- Mise en place d'une équipe de 5 collaborateurs pour absorber l'accroissement d'activité
- Formation interne
- Participation à des réseaux d'affaires (BNI)
- Diversification de la clientèle
- Mise en place d'outils de mesure de productivité
- Formation externe de personnel
- Valorisation et vente d'une entreprise

2009-2017

- Création d'une entreprise
- Gestion d'entreprise unipersonnelle
- Développement commercial
- Mise en place d'un réseau de fournisseurs
- Diverses compétences techniques liées au métier
- Création d'un deuxième site de production

Gérant Salarié Adom - Sud Manche - CDI
01/2004 - 12/2008

- Reprise d'une entreprise de 15 salariés
- Organisation de tournées de livraison à destination des professionnels et particuliers
- Administration des ventes
- Augmentation des points de vente
- Gestion de la relation B2B et B2C
- Accroissement de l'effectif jusqu'à 28 collaborateurs
- Contrôle de gestion
- Comptabilité
- Gestion d'une procédure prud'homale

- 📍 11 rue Philibert Delorme,
22000, St Brieuc
- ☎ 0633463828
- ✉ erwanchauvel@icloud.com
- 🎁 24/09/1979 43 ANS
- 🚗 Permis B
- 👤 Marié 4 enfants

Profil:

Gestionnaire et transversal dans l'âme, je cherche l'entreprise avec qui je pourrai partager mes qualités de manager, d'organisateur et de planificateur.

Respectueux de la hiérarchie, à l'écoute et polyvalent, je saurai m'intégrer sans problème dans de nouveau contexte de travail.



TABLE RONDE
FRANÇAISE

BNI



FORMATION

BAC +4 : Logistique

IEL - Rennes, 09/2001 - 06/2003

IUT : Logistique

IUT GLT - Alençon, 61, 09/1999 - 06/2001



LANGUES

Français

Langue maternelle

Anglais

Intermédiaire



CENTRES D'INTÉRÊT

Activités nautiques

Rugby

Vélo

Membre de la Table Ronde Française (ex président et trésorier)

BNI (comité de pilotage)